

GERARDO ESPINOSA RODRÍGUEZ

AI Implementation Lead · Automatización de Flujos de Trabajo · Agentes LLM

Los Mochis, Sinaloa, México | +52 644 171 0527 | work@geraerodriguez.com | geraerodriguez.com

[linkedin.com/in/geraerodriguez](https://www.linkedin.com/in/geraerodriguez)

PERFIL PROFESIONAL

Implemento IA y automatización en la operación diaria de empresas de servicios. Vengo de la otra cara de la moneda: 7+ años operando empresas de salud en México, hasta la dirección general de la empresa que cofundé — P&L, equipos de 9 a 15 personas, \$4–5M MXN de facturación anual, y regulación sanitaria. Mi primer cliente fue mi propia operación: back-office completo (ERP, CRM, punto de venta) con Airtable, Make y n8n. Hoy desarrollo full-stack con Claude Code, Next.js y Supabase, e implemento agentes y flujos LLM (Claude API, MCP) en producción. Me responsabilizo del ciclo completo: del diagnóstico de operaciones hasta la adopción efectiva por equipos técnicos y no técnicos. Mi diferencial es la **dualidad operador-desarrollador**: convierto operaciones complejas en sistemas fiables y medibles, con visibilidad diaria para el equipo de dirección.

SISTEMAS DE IA DESTACADOS

- geraerodriguez.com — Demos interactivas de soluciones implementadas para empresas de servicios; con datos anonimizados en entorno sandbox. Cada una incluye una sección «Cómo funciona».
- sonoracloud.com/casos/ — Proyectos entregados en colaboración con Sonora Cloud, bajo formato de subcontratación de desarrollo.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Consultor de Implementación de IA · Independiente

México (remoto) | 2022 – presente

Entregas independientes y en red con partner: Sonora Cloud. En paralelo a la dirección general de Dentrilab hasta abril 2026; tiempo completo desde entonces.

- Modelo de entrega: «**Sistema & solución en 14 días**»: diagnóstico → mapeo de procesos → auditoría de datos → desarrollo → piloto supervisado → evaluación → implementación → capacitación.
- Automatización de reportes, seguimientos, limpieza de datos y monitoreo del negocio para propietarios y directivos; con comparativo antes y después y, documentación de buenas prácticas en cada entrega.
- Automatización del ciclo comercial y de marketing: captura y enrutamiento de leads, secuencias de seguimiento y reportes de conversión, embudos en interfaz gráfica.
- Colaboración alineada con TI: entornos aislados con acceso controlado y documentación completa.

Cofundador y Director General · Dentrilab

Cd. Obregón, Sonora | 2020 – abril 2026

Radiología y Laboratorio Oral y Maxilofacial. Operación consolidada al servicio de una red regional de dentistas y clínicas en Sonora y Sinaloa.

- Dirección general desde 2023 (tras evolucionar de cofundador y Program Manager, 2020): facturación anual de **\$4-5M MXN** con crecimiento de 12-15% anual en mercado regional; participé en el cierre de una ronda de inversión 2020 de \$8M MXN para activos, infraestructura regulatoria (COFEPRIS) y capital de trabajo.
- Diseñé e implementé la infraestructura digital backoffice de la empresa con Airtable, Make / n8n y flujos con agentes IA (Claude, MCP) para dashboards, reportes operativos, tareas recurrentes; **reducción de 25 horas/semana** de trabajo administrativo manual — modelo replicable en empresas de servicios.
- Desarrollé e implementé el sistema de gestión de manufactura del laboratorio de prótesis dentales CAD/CAM en tres generaciones tecnológicas: Microsoft Power Platform (2020-2022) → Airtable, Make/Zapier (2022-2025) → Supabase, n8n, orquestación de agentes (2025-2026), con **+21% del margen bruto** mediante optimización de inventario y aceleración de tiempos de entrega — modelo replicable en empresas de manufactura y logística.

- Impulsé el desarrollo de un **ERP SaaS vertical** con capa de usuarios internos, doctores clientes y pacientes (Next.js, Supabase, Vercel, Claude Code); piloté interpretación preliminar de RX asistida por IA como proyecto de innovación interno, con disclaimer legal y sin uso diagnóstico – adopción de IA en entorno clínico regulado y privacidad de datos.

Cofundador y CEO · Montelo 3D

Cd. Obregón, Sonora | 2017 – 2019

Startup mexicana de modelos anatómicos médicos impresos en 3D para cirugías de alta especialidad.

- Lideré la adopción de planeación quirúrgica con modelos 3D frente a médicos subespecialistas – gestión del cambio a usuarios expertos y escépticos, a los 23 años.
- Adjudiqué, junto al equipo, la **primera licitación** de modelos 3D para planeación quirúrgica en México (IMSS La Raza), construyendo casos de ROI ante IMSS y aseguradoras – venta de valor no visible para usuario final, que después abrió la puerta al mercado dental.
- Gestioné el pipeline de informática médica (DICOM: tomografías y resonancias → segmentación 3D → Impresión 3D) y la gobernanza documental del proyecto (COFEPRIS, referencias FDA y fondos CONACYT) – base del 1er lugar nacional en Olimpiadas de Innovación en Salud IMSS, 3ra Edición (2018).
- Levanté \$1.2M MXN en capital semilla y registré la empresa ante CONACYT como empresa mexicana de base tecnológica y, ante 3D HEALS, como única empresa mexicana de impresión 3D en salud (2017-2019).

Consultor de Planeación Estratégica · GRUPO JOIN

México | 2016

Firma de consultoría en fortalecimiento operativo de empresas del noroeste de México.

COMPETENCIAS CLAVE

- **IA e implementación:** Desarrollo full-stack con Claude Code · Claude API (MCP, SDK) · Flujos LLM · Orquestación de agentes · Next.js · Supabase · Vercel · Arquitectura SaaS B2B · Data Privacy · Human-in-the-loop.
- **Automatización:** Airtable (nivel experto: BD schemas, fórmulas, implementación, estrategia, arquitectura) · PostgreSQL · n8n workflows · Make · Zapier · Integraciones API REST · Webhooks · Integraciones MCP · Client Portals.
- **Operación y consultoría:** Diagnóstico de procesos · Diseño de flujos de trabajo · Arquitectura Informática · Gestión del cambio · Adopción · Dashboards y visibilidad operativa · Entornos regulados por normativas.
- **Negocios y Liderazgo:** P&L · Comunicación ejecutiva · Experiencia de Dirección general · Planeación estratégica · Go-to-market B2B · Fundraising · RevOps · Revenue Impact.
- **Sectores (abierto a otros):** HealthTech · MedTech · Manufacturing · Fintech · Servicios Profesionales · Tech Companies.

EDUCACIÓN Y DESARROLLO CONTINUO

Licenciatura en Ingeniería Biomédica

Universidad La Salle Noroeste | 2014 – 2019

- **Certificaciones:** Anthropic (AI Fluency, Subagents, Claude Code 101, Claude Platform 101) · Airtable (Airtable Builder).
- **Formación continua:** Endeavor (Intraemprendimiento) · Platzi (Next.js, Supabase, Vercel, n8n) · La Salle (Pensamiento Crítico: Arte y Tecnología)

LOGROS Y DISTINCIONES

- **1er lugar nacional** —Olimpiadas de Innovación en Salud IMSS, 3ra Edición (2018).
- Nominado a **Innovators Under 35 LATAM**, MIT Technology Review (2019).
- Conferencista en Semanas de Ingeniería Biomédica en universidades del noroeste de México (2020-2025).
- Primer representante universitario de la SOMIB — Sociedad Mexicana de Ingeniería Biomédica (2016).

IDIOMAS

- **Español** — Nativo · **Inglés** — Profesional